

**IRAN,Téhéran**

**Mission de prospection**

**Du 30 juin au 6 juillet 2017**

**Cahier des Charges**

**[ Vos contacts CPME ]**

|  |
| --- |
| * **Léa PONS**

*Contact International de votre CPME Paris Ile-de-France*Mail : l.pons@cpmeparisiledefrance.fr01.56.89.09.42 |
| * **Pierre-Jean BAILLOT**

*Directeur de mission International* | * **Marie-Laure LEMAITRE**

*Responsable de la mission*Mail : international@cpmerhone.fr |

* **Présentation**
* **Mini-cv de votre entreprise :**

Merci de nous transmettre vos plaquettes commerciales en Français et Anglais par mail : missioncgpmeiran@gmail.com

* **Présentation du chef d’entreprise :**

Merci de nous transmettre le CV et photo du dirigeant (ou liens LinkedIn / Viadeo) et/ou des participants par mail : missioncgpmeiran@gmail.com

* **Produits ou services commercialisés** (indiquer si fournisseurs USA, UK, Israël) :

Merci de nous transmettre vos catalogues par mail : missioncgpmeiran@gmail.com

* **Chiffres Clés :**

* **Références clients :**

* **Présence géographique :**

* **Notoriété en France, Europe et dans le monde :**

* **Qui sont vos concurrents directs ou indirects en France :**

* **Quel est votre cadre réglementaire (obligations, normes etc.) :**



**Informations complémentaires :** **missioncgpmeiran@gmail.com**

* **Activité à l’export**
* **Dans quels pays vous exportez-vous :**

* **Quels sont vos produits ou services référents à l’export :**

* **Par quels relais êtes-vous présent (bureau, distributeur(s), partenaires etc.) à l’étranger :**

Merci de nous transmettre les liens commerciaux de vos partenaires : missioncgpmeiran@gmail.com

* **Quel avantage concurrentiel défendez-vous à l’international :**

* **Qui sont vos concurrents directs ou indirects à l’étranger :**

* **Quels sont vos références clients ou sous-traitance à l’export :**

Merci de nous transmettre les liens commerciaux de vos clients : missioncgpmeiran@gmail.com

* **Qui sont vos prescripteurs potentiels à l’export :**

* **Quels salons internationaux sont référents dans votre activité :**

* **Quels sont vos besoins logistiques et humains à l’international :**



**Autres informations utiles :** **missioncgpmeiran@gmail.com**

* **Objectif Iran**
* **Quelle est votre stratégie de développement en Iran (export, implantation etc.) :**

* **Avez-vous déjà ciblé des entreprises cibles en Iran. Si oui, lesquels :**

Merci de nous préciser vos éventuels sourcing : missioncgpmeiran@gmail.com

* **Avez-vous déjà des contacts d’entreprises iraniennes :**

Merci de nous transmettre les contacts iraniens que vous souhaitez réactiver missioncgpmeiran@gmail.com

* **Avez-vous une activité dans un autre pays de la zone de chalandise :**

Merci de nous transmettre les partenaires existants dans les pays proches de l’Iran (Oman, Emirats Arabes Unis, Quatar, Bahrein, Arabie Saoudite, Koweit, Irak, Syrie, Liban, Turquie, Arménie, Azerbaïdjian, Turkménistan, Afghanistan, Pakistan, Inde) missioncgpmeiran@gmail.com

* **Souhaitez-vous faire un transfert de technologie vers des entreprises Iraniennes :**

Merci de nous préciser vos éventuels licences : missioncgpmeiran@gmail.com

* **Souhaitez-vous investir dans des entreprises iraniennes (type joint-venture) :**

* **Quelles proportions en terme d’activité souhaitez-vous rencontrer lors de vos**

**RDV BtoB (en %) :**

**Partenaires (distributeurs, etc.) : …%**

**Clients finaux : … %**

**Partenaires technologiques (co-traitants etc.) : …%**

**Fournisseurs : ….%**

**Relais administratifs : … %**

**Autres (préciser) :**



**Autres besoins particuliers :** **missioncgpmeiran@gmail.com**

**[ Signataire du cahier des charges ]**

**Nom du responsable de projet :**

Fonction :

Téléphone direct : Mobile :

E-mail :

**Dans le cadre du suivi de cette mission, un de nos consultants Iran prendra contact avec vous pour un entretien de validation du cahier des charges. Dans cette attente n’hésitez pas à poser toutes vos questions :** **missioncgpmeiran@gmail.com**